

Wir suchen

Führungs- und Fachkräfte (m/w/d) Automobilhandel mit Potential für mehrere Gruppen und Handelshäuser

dmconsulting ist spezialisiert in der Unternehmens- und Personalberatung im Automotive Bereich. Aufgrund langjähriger Expertise, Netzwerken und validen Klientenbeziehungen erzielen wir außerordentliche Erfolge. Im Personalbereich besetzen wir zielführend Führungs- sowie Fachfunktionen im In- und Ausland. Unser Fokus liegt auf einer partnerschaftlichen Begleitung von qualifizierten Bewerbern und einer entsprechenden intensiven Beratung des Auftraggebers. Wir erreichen hiermit eine hohe Zielquote und eine überdurchschnittliche Zufriedenheit, sowohl auf Kandidaten, als auch auf Klientenseite. Für uns ist der „Mensch das Maß aller Dinge“. Neben hoher Qualifikation zählt auch die Empathie.

Wir suchen Führungskräfte (m/w/d) für die Bereiche:

Sales | After Sales | globale Verantwortung für ein Autohaus/Gruppe

Ihr Profil

- Das Autohaus, die Mobilität und Dienstleitung sowie das Management im Handel sind Ihre Welt?
- Ihre Kenntnisse sind verteilt auf Sales, Aftersales und die Management Funktion?
- Sie verfügen über eine stimmige Vita und Expertise, sowie eine profunde Aus- und Weiterbildung im Automobilbereich wie z. B. (Master)Studium, Hersteller-Zertifizierungen, Trainee oder vergleichbare Qualifikationen?
- Ihr Lebenslauf ist homogen und von stetigen Entwicklungsschritten geprägt?
- Sie besitzen einen ausgezeichneten Leumund und entsprechende Referenzen?
- Sie sind belastbar, stringent, strategisch denkend und führen mit Können und Empathie?
- Integrität, entsprechende Leistungsnachweise und (räumliche) Flexibilität kennzeichnen Ihre Persönlichkeit?

Sie erkennen sich? Dann passen Sie grundsätzlich in unsere gesuchten Profile und Anforderungen. Wagen Sie mit uns den nächsten Karriereschritt oder eine berufliche Veränderung.

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Unterlagen gerne **per Mail an: dm@dmchannel.eu** mit der Kennziffer: **dmc3000**